## Tablica za procjenu projekata

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Ocijena projekta | **Komentari su postavljeni da bi se mogao procijeniti raspon od minimum do maksimum bodova.** | | | |
| ***Izvodivost projekta*** |  |  |  |  |  |
|  |  | 15 | 10 | 5 | 0 |
| Podnositelj razumije svoj poslovni model i sposoban ga je provesti |  | Poslovni model je jasan i ima jasno određen proizvod i tržišta, poduzetnik ga je sposoban provesti | Poslovni model je jasan i ima jasno određen proizvod i tržišta,poduzetnik ga je sposoban provesti ali u duže vrijeme | Poslovni model je jasan i ima jasno određen proizvod i tržišta, poduzetnik ga je nije sposoban provesti bez pomoći drugih | Poslovni model nije jasan i i nema jasno određenog proizvoda i tržišta |
|  |  | 5 | 4 | 3 | 0 |
| Podnositelj može u roku provesti zadate aktivnosti |  | Projekt je već u tijeku i biti će proveden u roku | Projekt još nije u tijeku ali će biti proveden | Projekt još nije u tijeku malo će kasniti | Projekt neće biti proveden u roku a kasnije će imati probleme |
|  |  |  |  |  |  |
| ***Korisnost*** |  |  |  |  |  |
|  |  | 4 | 3 | 2 | 1 |
| Poboljšana konkurentnost ŽZH |  | Podnositelj će svoje proizvode/usluge nuditi na tržištima unutar i van ŽZHi BIH | Proizvode/usluge će nuditi samo unutar BIH | Proizvode/usluge će nuditi samo unutar ŽZH | Proizvode/usluge će nuditi samo unutar lokalne zajednice u kojoj radi |
|  |  | 6 | 5 | 3 | 0 |
| Potencijal Zapošljavanja |  | Projekt će zaposliti više od dvije osobe u roku od 2 godine | Projekt pokazuje jasnu viziju i sigurnost da će zapošljavati u roku od 5 godina | Projekt nema jasnu viziju o zapošljavanju | Projekt neće zapošljavati |
|  |  |  |  |  |  |
| ***Ekonomičnost*** |  |  |  |  |  |
|  |  | 6 | 5 | 3 | 0 |
| Iz projekta će koristi imati i druga mala i srednja poduzeća jer će projekt prenositi primjere dobre prakse |  | Projekt povezuje više poduzetničkih ideja i povezuje njihove nositelje i kreativnost | Projekt razvija nove tehnologije ili pristupe i time postavlja nov način poslovanja | Projekt ima koristi za udrugu ili skupinu podnositelja | Projekt ima koristi samo za njegovog podnositelja |
|  |  | 4 | 3 | 2 | 1 |
| Ciljane skupine |  | Projekt jasno pokazuje tko su kupci i koliko su spremi platiti za proizvode projekta i definirao je putove prodaje | Projekt jasno pokazuje tko su kupci i koliko su spremi platiti za proizvode projekta | Projekt pokazuje kako će definirati kupce i kako će ih analizirati prema kupovnoj moći | Projekt još nije definirao kupce niti razumije tko bi mogli biti |
|  |  |  |  |  |  |
| ***Provedba projekta*** |  |  |  |  |  |
|  |  | 5 | 4 | 3 | 2 |
| Plan provedbe projekta, uključujući i plan provedbe, poslovni i marketinški plan djeluju primjereni |  | Projekt je unaprijed planiran i postavio je rokove za provjeru uspjeha i predvidio je rezervni plan | Projekt ima postavljene terminske okvire i postavio je plan praćenja terminskog plana | Projekt je okvirno pripremljen ali još uvijek nema postavljene terminske okvire provedbe | Projekt je postavio konačni terminski rok |
|  |  | 10 | 8 | 6 | 4 |
| Podnositelj zahtjeva i projektni tim su sposobni provesti projekt |  | Podnositelj projekta upotrebljava grupne oblike razvoja znanja. Postavlja razvoj osoba i skupine i postavlja prilike za proširenje vlastitog znanja u društvu | Projektni tim će prenositi znanje i iskustva unutar svojeg tima i time postići bolje poslovne rezultate | Projektni podnositelj poštuje zahtjeve fonda za publiciranje i prijenos znanja na druge osobe i organizacije | Osoblje projekta upotrebljava osnovne oblike prijenosa znanja i komuniciranja |
|  |  | 5 | 4 | 3 | 1 |
| Predloženi proračun je razuman i realan |  | Projekt ima u vidu druge izvore financiranja i pokrenuo je pregovore za njihovo dobivanje | Projekt ima u vidu druge izvore financiranja ali isti nisu dostatni | Projekt ima u vidu druge izvore financiranja ali projektni nositelj nije pokrenuo aktivnosti za njihovu analizu | Projekt nema u vidu ni jedan drugi vid financiranja osim ovog Fonda |
|  |  |  |  |  |  |
| ***Posebni kriteriji*** |  |  |  |  |  |
|  |  | 10 | 8 | 6 | 4 |
| Podnositelj zahtjeva je spreman preuzeti rizik |  | Podnositelj je spreman veći dio sredstava za pokretanje ideje uložiti iz vlastitih sredstava pa mu dio iz Fonda predstavlja samo pokretački impuls | Podnositelj projekta će u provedbu projekta više riskirati kad procijeni ideju kroz Fond | Podnositelj projekta ne zna hoće li više riskirati pa odluku donijeti tek nakon provedbe projekta | Podnositelj projekta preuzima rizik koliko je potrebno za prijavu |
|  |  | 10 | 8 | 6 | 4 |
| Podnositelj zna što mu nedostaje i razumije rizike |  | Podnositelj razumije što su mu nedostaje do poslovnog uspjeha pa je zato sklopio partnerstvo s više podnositelja koji zajedno tvore proizvod | Podnositelj je jasno definirao što mu nedostaje da bi postigao rezultat i zna kako bi mu Fond mogao pomoći. Jasno razumije kako će upotrijebiti donaciju iz Fonda | Podnositelj iz Fonda treba pomoć u određenom obliku ali nije siguran koji je oblik pomoći potreban i da li ima veze sa samim proizvodom | Podnositelj nije jasan u razumijevanju što bi mu trebalo za razvoj poslovne ideje ali za razvoj treba financijska sredstva. |

Projekt JE / NIJE odobren za financiranje.

Projekt je odobren / odbačen zbog:

|  |
| --- |
|  |